

PODSUMOWANIE POLITYKI DOTYCZĄCEJ NAJLEPSZEGO INTERESU I REALIZACJI ZLECEŃ DLA KONTRAKTÓW CFD

Indication Investments Limited

Numer licencji CYSEC 164/12

Wersja 3.0.

1. Wprowadzenie

1.1. Niniejsze Podsumowanie polityki dotyczącej najlepszego interesu i realizacji zleceń dla kontraktów CFD („Polityka”) jest dostarczane Ci (naszemu Klientowi lub potencjalnemu Klientowi) zgodnie z Ustawą o świadczeniu usług inwestycyjnych, wykonywaniu działalności inwestycyjnej, funkcjonowaniu rynków regulowanych i innych powiązanych sprawach 87(l)/2017, z późniejszymi zmianami („Ustawa”). Zgodnie z Ustawą, spółka Indication Investments Ltd („Firma”) jest zobowiązana do podjęcia wszelkich uzasadnionych kroków w celu działania w najlepszym interesie swoich Klientów podczas otrzymywania i przekazywania zleceń Klientów oraz osiągania najlepszych wyników realizacji podczas wykonywania zleceń Klientów, a także do przestrzegania, w szczególności, zasad określonych w Ustawie podczas świadczenia usług inwestycyjnych.

Otwierając rachunek handlowy („Rachunek Klienta”) w Firmie, Klient wyraża zgodę na to, że jego zlecenia będą realizowane poza rynkiem regulowanym (takim jak licencjonowana europejska giełda papierów wartościowych) lub wielostronną platformą obrotu (MTF) (taką jak europejski system obrotu finansowego).

Firma realizuje zlecenia klientów wyłącznie na kontrakty na różnice kursowe („CFD”) na akcje, towary, indeksy, pary walutowe (forex), metale i kryptowaluty.

2. Scope

2.1. Niniejsza Polityka dotyczy zarówno Klientów Detalicznych, jak i Profesjonalnych (zgodnie z definicją zawartą w Zasadach kategoryzacji Klientów Spółki, które można znaleźć na stronie <https://libertex.com/docs/en/client-categorization-policy.pdf>). Jeśli Firma zaklasyfikuje Klienta jako uprawnionego kontrahenta, niniejsza Polityka nie ma zastosowania do takiego Klienta.

2.2. Niniejsza Polityka ma zastosowanie przy otrzymywaniu i przekazywaniu zleceń Klienta lub realizacji zleceń dla Klienta obejmujących wszystkie rodzaje kontraktów CFD oferowanych przez Firmę.

3. Czynniki najlepszej realizacji

3.1. Firma podejmie wszelkie uzasadnione kroki w celu uzyskania najlepszych możliwych wyników dla swoich Klientów podczas otrzymywania, przesyłania i wykonywania zleceń Klientów oraz uzyskania najlepszych możliwych wyników dla Klientów, biorąc pod uwagę następujące czynniki podczas wykonywania zleceń Klientów: cena, koszty, szybkość, prawdopodobieństwo wykonania i rozliczenia, rozmiar, wpływ na rynek lub inne czynniki istotne dla realizacji zlecenia. Nie uważamy powyższej listy za wyczerpującą, a kolejność, w jakiej powyższe czynniki są przedstawione, nie jest traktowana jako kwestia priorytetów.

a) Cena: w przypadku każdego danego kontraktu CFD Firma poda jedną cenę, po której Klient może kupić (wejść w długą pozycję) lub sprzedać (wejść w krótką pozycję) ten kontrakt CFD.

Cena Firmy dla danego kontraktu CFD jest obliczana przez odniesienie do cen Bid i Ask odpowiedniego aktywa bazowego, które Firma uzyskuje z zewnętrznych Źródeł referencyjnych stron trzecich (np. kanałów danych cen). Ceny Firmy można znaleźć w jej witrynie internetowej i/lub na jej platformie transakcyjnej. Firma aktualizuje swoje ceny tak często, jak pozwalają na to ograniczenia technologiczne i łączy komunikacyjne. Od czasu do czasu Firma dokonuje przeglądu zewnętrznych źródeł informacji, aby zapewnić, że uzyskane dane są konkurencyjne. Firma nie będzie podawać żadnych cen poza czasem pracy Firmy (patrz Miejsca realizacji poniżej); dlatego też Klient nie może wówczas złożyć żadnych zleceń.

Jeśli cena osiągnie poziom zlecenia ustawionego przez użytkownika, takiego jak zlecenie Stop Loss/Limit Loss i/lub Take Profit/Limit Profit, zlecenia te są natychmiast realizowane. Jednakże, w pewnych warunkach handlowych, realizacja zlecenia (Stop Loss/Limit Loss i/lub Take Profit/Limit Profit) może być

niemożliwe po żądanej przez Klienta cenie. W takim przypadku Firma ma prawo do realizacji zlecenia po pierwszej dostępnej cenie. Może się to zdarzyć na przykład w czasie gwałtownych wahań cen, gdy cena wzrasta lub spada w ciągu jednej sesji handlowej do takiego stopnia, że zgodnie z zasadami danej giełdy, handel zostaje zawieszony lub ograniczony lub może się to zdarzyć na początku sesji handlowych. Minimalny poziom do składania zleceń Stop Loss/Limit Loss i/lub Take Profit/Limit Profit dla danego kontraktu CFD jest określony w [witrynie internetowej Firmy](#).

- b) Koszty:** aby móc otworzyć pozycję na niektórych typach kontraktów CFD, Klient może być zobowiązany do zapłacenia prowizji lub opłat finansowych, których wysokość jest podana w witrynie internetowej [Firmy](#).

Prowizja: prowizja może być pobierana w formie procentu od ogólnej wartości transakcji lub w formie stałych kwot.

Opłata finansowa: w przypadku opłat finansowych wartość pozycji otwartych dla niektórych typów kontraktów CFD jest zwiększana lub zmniejszana o dzienną opłatę finansową, „stopę swapu”, przez cały okres trwania kontraktu CFD (tj. do momentu zamknięcia pozycji). Opłaty finansowe są oparte na obowiązujących na rynku stopach procentowych, które mogą się zmieniać w czasie. Szczegóły dotyczące dziennych opłat finansowych są dostępne w [witrynie internetowej Firmy](#).

Spready dla listy instrumentów finansowych można znaleźć w witrynie internetowej Firmy i/lub na platformach.

- c) Szybkość realizacji:** Firma przykładą dużą wagę do realizacji zleceń Klientów i stara się oferować szybką realizację w ramach ograniczeń technologii i łączy komunikacyjnych. Na przykład, jeśli Klienci korzystają z połączenia bezprzewodowego, połączenia modemowego lub innego łączy komunikacyjnego, które może skutkować słabym połączeniem internetowym, może to spowodować niestabilną łączność z platformami transakcyjnymi Firmy, co spowoduje, że Klient złoży swoje zlecenia z opóźnieniem, a co za tym idzie, zlecenia zostaną zrealizowane po cenie lepszej lub gorszej niż aktualna cena oferowana przez Firmę.

Jako wyjaśnienie, gdy Firma otrzymuje zlecenie Klienta i przekazuje je do realizacji stronie trzeciej (innemu Miejscu realizacji), ale nie realizuje zlecenia Klienta jako główny wykonawca, realizacja będzie zależeć również od tej strony trzeciej.

- d) Prawdopodobieństwo realizacji:** w niektórych przypadkach przekazanie zlecenia do realizacji może być niemożliwe. Niewyczerpujące przykłady obejmują wiadomości, początek sesji handlowej, niestabilne rynki, gdzie ceny mogą znacznie wzrosnąć lub spaść i oddalić się od zadeklarowanych cen, czasy gwałtownych ruchów cen, czasy niewystarczającej płynności do realizacji określonego wolumenu po zadeklarowanej cenie lub zdarzenia siły wyższej.

Jeśli Firma nie jest w stanie zrealizować zlecenia ze względu na cenę, wielkość lub z innego powodu, zlecenie zostanie odrzucone lub zrealizowane częściowo.

Dodatkowo Firma ma prawo odmówić przekazania lub zorganizowania realizacji jakiegokolwiek zlecenia, żądania lub dyspozycji Klienta w dowolnym czasie i według własnego uznania, bez powiadamiania lub wyjaśniania Klientowi, w okolicznościach wyjaśnionych w ustępie 9 Umowy z Klientem. Bez uszczerbku dla ustępu 9.5 Umowy z Klientem, Firma ma prawo do zamknięcia po cenach rynkowych i/lub ograniczenia wielkości otwartych pozycji Klienta oraz do odmowy przyjęcia nowych zleceń Klienta na utworzenie nowych pozycji w każdym z poniższych przypadków:

- i. Firma uważa, że występują nietypowe warunki handlowe.
- ii. Wartość zabezpieczenia Klienta spada poniżej minimalnego wymaganego depozytu zabezpieczającego.

- iii. W dowolnym momencie kapitał własny (bieżące saldo, w tym otwarte pozycje) jest równy lub niższy od określonego procentu depozytu zabezpieczającego (zabezpieczenia) niezbędnego do utrzymania otwartej pozycji.
- iv. Klient dopuszcza się oszustwa lub nadużycia handlowego.
- v. System Firmy odrzuca zlecenie ze względu na limity handlowe nałożone na Rachunek.
- vi. Kiedy poziom depozytu zabezpieczającego osiągnie poziom Stop-Out (stosunek kapitału własnego do depozytu zabezpieczającego na Rachunku Klienta), pozycje Klienta zaczną być zamykane automatycznie po cenach rynkowych, zaczynając od zlecenia, które straciło najwięcej. Ponadto, Firma ma prawo odmówić przyjęcia nowych zleceń. Poziom Stop-Out jest dostępny w witrynie internetowej i/lub na platformach.
- vii. W przypadku nieprzestrzegania przez Klienta postanowień ustępu 9.6 [Umowy z Klientem](#).
- viii. Gdy Klient utrzymuje otwartą pozycję w kontrakcie futures po oficjalnej dacie wygaśnięcia.

Ponadto, gdy Firma przekazuje zlecenia do realizacji stronie trzeciej, prawdopodobieństwo realizacji zależy od dostępności cen dla tej strony.

e) Prawdopodobieństwo rozliczenia: instrumenty finansowe (tj. kontrakty CFD) oferowane przez Firmę nie wiążą się z fizyczną dostawą aktywa bazowego, nie ma więc rozliczenia, które następowaloby np. w przypadku zakupu przez Klienta akcji.

f) Wielkość zlecenia: lot to jednostka miary kwoty transakcji. Różni się ona dla każdego typu kontraktu CFD. Informacje na temat wartości minimalnej wielkości zlecenia i każdego lota dla danego typu kontraktu CFD można znaleźć w witrynie internetowej Firmy i/lub na platformie. Wartość maksymalnego wolumenu pojedynczej transakcji można znaleźć w witrynie internetowej Firmy i/lub na platformach. Firma zastrzega sobie prawo do odrzucenia zlecenia ze względu na jego wielkość, jak wyjaśniono w Umowie z Klientem.

Jeśli Klient chce zrealizować zlecenie o dużej wielkości, cena może być mniej korzystna w niektórych przypadkach z powodu płynności na rynku. Firma zastrzega sobie prawo do nieprzyjęcia zlecenia Klienta, jeśli wielkość zlecenia jest duża i nie może ono zostać zrealizowane przez Firmę.

Wpływ na rynek: niektóre czynniki mogą szybko wpłynąć na cenę aktywów bazowych, na podstawie których ustalana jest cena notowana przez Firmę, a także mogą wpłynąć na inne czynniki wymienione w niniejszym dokumencie. Firma podejmie wszelkie uzasadnione kroki w celu uzyskania jak najlepszego wyniku dla swoich Klientów.

Firma nie uważa powyższej listy za wyczerpującą, a kolejność, w jakiej powyższe czynniki zostały przedstawione, nie powinna być traktowana jako kwestia priorytetów. Niemniej jednak, zawsze gdy dostępne są określone instrukcje od Klienta, Firma upewni się, że zlecenie Klienta zostanie zrealizowane zgodnie z tymi instrukcjami.

4. Sposób realizacji transakcji obejmujących kontrakty CFD

Poślizg cenowy:

Ostrzegamy, że podczas handlu kontraktami CFD może wystąpić poślizg. Jest to sytuacja, w której w momencie złożenia zlecenia do realizacji określona cena podana Klientowi może nie być dostępna; dlatego też zlecenie zostanie zrealizowane blisko ceny żądanej przez Klienta lub kilka pipsów od niej. Poślizg jest więc różnicą między oczekiwaną ceną zlecenia a ceną, po której zlecenie jest faktycznie realizowane. Jeśli cena realizacji zlecenia jest wyższa niż cena żądana przez klienta, mówi się o dodatnim poślizgu. Jeśli cena realizacji jest niższa od ceny żądanej przez Klienta, mówi się o ujemnym poślizgu. Należy pamiętać, że poślizg jest normalnym elementem w handlu kontraktami CFD. Poślizg występuje częściej w okresach braku płynności lub większej zmienności (na

przykład, z powodu komunikatów prasowych, wydarzeń gospodarczych, otwarcia rynku i innych czynników), uniemożliwiając realizację zlecenia po określonej cenie. Innymi słowy, zlecenia użytkownika mogą nie zostać zrealizowane po zadeklarowanych cenach.

Należy pamiętać, że poślizg może wystąpić również w przypadku zleceń Stop Loss/Limit Loss, Take Profit/Limit Profit i innych rodzajów zleceń. Nie gwarantujemy realizacji zleceń oczekujących Klienta po określonej cenie. Potwierdzamy jednak, że zlecenie Klienta zostanie zrealizowane po kolejnej najlepszej dostępnej cenie rynkowej różnej od ceny określonej przez Klienta w zleceniu oczekującym.

5. Rodzaje zleceń dostępne w handlu kontraktami CFD

Szczególna charakterystyka zlecenia może mieć wpływ na realizację zlecenia Klienta. Poniżej przedstawiamy różne rodzaje zleceń, które może składać Klient:

a) Zlecenia rynkowe: zlecenie rynkowe to zlecenie kupna lub sprzedaży kontraktu CFD tak szybko, jak to możliwe, po obowiązującej cenie rynkowej. Realizacja tego typu zlecenia skutkuje otwarciem pozycji transakcyjnej. Do zlecenia rynkowego mogą być dołączone zlecenia Stop Loss/Limit Loss i Take Profit/Limit Profit.

b) Zlecenia oczekujące: są to zlecenia kupna lub sprzedaży kontraktu CFD w przyszłości po najlepszej cenie dostępnej po osiągnięciu określonego kursu. Zlecenie oczekujące to zlecenie, które pozwala użytkownikowi na kupno lub sprzedaż CFD po uprzednio określonej cenie w przyszłości. Takie zlecenia oczekujące są realizowane, gdy cena osiągnie żądany poziom. Należy jednak zauważyć, że w pewnych warunkach handlowych, realizacja tych zleceń po żądanej przez Klienta cenie może być niemożliwa. W takim przypadku Firma ma prawo zrealizować zlecenie po pierwszej dostępnej cenie. Może się to zdarzyć, na przykład, w czasie gwałtownych wahań cen, wzrostów lub spadków cen w ciągu jednej sesji handlowej do takiego stopnia, że zgodnie z zasadami danej giełdy handel jest zawieszany lub ograniczany, lub nie ma wystarczającej płynności, lub może się to zdarzyć na początku sesji handlowych.

Należy pamiętać, że do zlecenia oczekującego mogą być dołączone zlecenia Stop Loss/Limit Loss oraz Take Profit/Limit Profit. Ponadto, zlecenia oczekujące są ważne do momentu anulowania.

c) Take Profit/Limit Profit: zlecenie Take Profit/Limit Profit ma na celu osiągnięcie zysku, gdy cena instrumentu finansowego (tj. kontraktu CFD) osiągnie określony poziom. Realizacja tego typu zlecenia skutkuje całkowitym zamknięciem całej pozycji. Zlecenie to można złożyć tylko w przypadku otwartego rynku lub zlecenia oczekującego i jest ono również realizowane po określonych cenach.

Ten typ zlecenia ustawia się powyżej kursu bieżącego dla pozycji długich i poniżej kursu otwarcia dla pozycji krótkich.

d) Stop Loss/Limit Loss: zlecenie Stop Loss/Limit Loss służy do minimalizowania strat, jeśli cena kontraktu CFD zaczęła poruszać się w niekorzystnym dla tradera kierunku. Jeśli cena kontraktu CFD osiągnie poziom Stop Loss/Limit Loss, cała pozycja zostanie automatycznie zamknięta, co wyklucza poniesienie dodatkowych strat. Takie zlecenia są zawsze powiązane z otwartą pozycją lub zleceniem oczekującym. Można je składać wyłącznie razem ze zleceniem rynkowym lub oczekującym. Ten rodzaj zleceń jest zawsze ustawiany poniżej kursu bieżącego dla pozycji długich i poniżej kursu otwarcia dla pozycji krótkich.

6. Kryteria najlepszej realizacji

Realizując zlecenia klientów, Firma bierze pod uwagę następujące kryteria w celu określenia względnej wagi czynników najlepszej realizacji, o których mowa w ustępie 3 powyżej:

- (a) Charakterystyka Klienta, w tym zakwalifikowanie Klienta jako detalicznego lub profesjonalnego
- (b) Charakterystyka zlecenia Klienta
- (c) Charakterystyka instrumentów finansowych, które są przedmiotem tego zlecenia
- (d) Charakterystyka miejsca realizacji, do którego kierowane jest zlecenie.

Firma określa względną wagę, jaką zgodnie z powyższymi kryteriami przypisuje czynnikom najlepszej realizacji poprzez wykorzystanie swojego osądu handlowego i doświadczenia w świetle informacji dostępnych na rynku oraz biorąc pod uwagę uwagi zawarte w ustępie 3. W przypadku kontraktów CFD Firma przypisuje czynnikom najlepszej realizacji następujące poziomy ważności.

Czynnik	Ważność	Uwagi
Wysoki	Wysoka	Kładziemy duży nacisk na jakość i poziom danych dotyczących cen, które otrzymujemy ze źródeł zewnętrznych, aby zapewnić naszym klientom konkurencyjne oferty cenowe. Nie gwarantujemy jednak, że podawane przez nas ceny będą równie dobre lub lepsze niż ceny dostępne gdzie indziej.
Wysoki	Wysoka	Podejmujemy wszelkie uzasadnione kroki w celu utrzymania kosztów transakcji na możliwie najniższym i konkurencyjnym poziomie.
Szybkość realizacji	Wysoka	Szybkość realizacji zleceń i możliwość poprawy cen mają kluczowe znaczenie dla każdego inwestora, a my stale monitorujemy te czynniki, aby zapewnić utrzymanie naszych wysokich standardów realizacji.
Prawdopodobieństwo realizacji	Średnia	Mimo że zastrzegamy sobie prawo do odmowy realizacji zlecenia Klienta, dążymy do realizacji wszystkich zleceń Klienta w możliwym zakresie.
Prawdopodobieństwo rozliczenia	Średnia	Patrz odpowiedni opis w punkcie Czynniki najlepszej realizacji (punkt 3 powyżej).
Wielkość zlecenia	Średnia	Patrz odpowiedni opis w punkcie Czynniki najlepszej realizacji (punkt 3 powyżej).

Wpływ na rynek	Średnia	Patrz odpowiedni opis w punkcie Czynniki najlepszej realizacji (punkt 3 powyżej).
----------------	---------	---

Gdy Firma realizuje zlecenie w imieniu Klienta Detalicznego, najlepszy możliwy wynik jest określany pod względem całkowitej zapłaty (chyba że cel realizacji zlecenia dyktuje inaczej), reprezentującej cenę kontraktu CFD i koszty związane z realizacją, które obejmują wszystkie wydatki poniesione przez Klienta, a które są bezpośrednio związane z realizacją zlecenia, takie jak opłaty dla miejsca realizacji, opłaty za rozliczenie i samo rozliczenie oraz wszelkie inne opłaty płacone stronom trzecim zaangażowanym w realizację zlecenia.

Do celów najlepszej realizacji, gdy jest więcej niż jedno konkurujące Miejsce realizacji umożliwiające realizację zlecenia na kontrakt CFD, w celu oceny i porównania wyników dla Klienta, które zostałyby osiągnięte poprzez realizację zlecenia w każdym z miejsc realizacji (patrz ustęp 9 poniżej), które jest w stanie zrealizować dane zlecenie, w ocenie tej powinny być wzięte pod uwagę prowizje własne Firmy i koszty realizacji zlecenia w każdym z kwalifikujących się Miejsc realizacji. Firma nie będzie kształtować ani pobierać swoich prowizji w taki sposób, by niesprawiedliwie dyskryminować Miejsca realizacji.

7. Określona instrukcja klienta

7.1. W każdym przypadku, gdy dostępna jest określona instrukcja od Klienta lub złożona w jego imieniu, odnosząca się do zlecenia lub określonego aspektu zlecenia, Firma zapewni — w możliwym zakresie — realizację zlecenia Klienta ściśle według określonej instrukcji.

OSTRZEŻENIE: należy pamiętać, że wszelkie określone instrukcje od Klienta mogą uniemożliwić Firmie podjęcie kroków, które zostały opracowane i wdrożone w niniejszej Polityce w celu uzyskania najlepszego możliwego wyniku realizacji tych zleceń w odniesieniu do elementów objętych tymi instrukcjami. Uznaje się jednak wówczas, że Firma spełnia swoje zobowiązanie do podjęcia wszelkich rozsądnych kroków w celu uzyskania najlepszego możliwego wyniku dla Klienta.

7.2. Zasady handlu na poszczególnych rynkach lub warunki rynkowe mogą uniemożliwić Firmie wykonanie niektórych instrukcji Klienta.

8. Realizacja zleceń klientów

8.1. Przy realizacji zleceń Klientów Firma powinna spełnić następujące warunki:

- (a) Zapewnić, że zlecenia realizowane w imieniu Klientów są niezwłocznie i dokładnie rejestrowane i alokowane
- (b) Zrealizować porównywalne w inny sposób zlecenia Klienta kolejno i niezwłocznie, chyba że charakterystyka zlecenia lub panujące warunki rynkowe sprawiają, że jest to niewykonalne, lub wymaga tego interes Klienta, w przeciwnym wypadku
- (c) poinformować Klienta Detalicznego o wszelkich istotnych trudnościach mających znaczenie dla prawidłowego wykonywania zleceń niezwłocznie po powzięciu wiadomości o tych trudnościach.

9. Miejsca realizacji

9.1. Miejsca realizacji to podmioty, u których zlecenia na instrumenty finansowe (tj. „kontrakty CFD”) są składane w celu ostatecznej realizacji. „Miejsce realizacji” oznacza rynek regulowany (np. giełdę papierów

wartościowych), wielostronną platformę transakcyjną, podmiot systematycznie internalizujący transakcje, animatora rynku lub innego dostawcę płynności lub podmiot pełniący w kraju trzecim funkcję podobną do wyżej wymienionych.

Firma realizuje zlecenia Klientów w kontraktach CFD na zasadzie „bez pośredników” wobec Klienta, tzn. Firma jest jedynym Miejscem realizacji zlecenia Klienta (zgodnie z definicją dyrektywy komisji 2006/73/WE, wprowadzającej środki wykonawcze dyrektywy MiFID). W związku z tym, rachunki transakcyjne Klienta oferowane przez Firmę mogą podlegać modelowi realizacji Dealing Desk. Kiedy Firma wykonuje zlecenia Klientów bez pośredników, naraża się na ryzyko jak animator rynku.

W niektórych przypadkach Firma może jednak zdecydować według własnego uznania o złożeniu zlecenie do realizacji do zewnętrznego Miejsca realizacji, tzn. Firma nie jest Miejscem realizacji zleceń Klienta. Firma przekazuje zlecenia Klienta stronom trzecim, znanym jako zapewniające przetwarzanie bezpośrednie (Straight Through Processing, STP) lub aranżuje ich realizację przez takie strony. Takie ustalenia mogą być poczynione w celu zarządzania ryzykiem Firmy i nie powinny zagrażać jakości realizacji zlecenia Klienta, przy czym przestrzegane/stosowane będą wszystkie wyżej wymienione kryteria/czynniki najlepszej realizacji.

Firma zastrzega sobie prawo do zmiany Miejsc realizacji według własnego uznania.

Firma ocenia i wybiera zewnętrzne Miejsca realizacji, z którymi współpracuje, na podstawie szeregu kryteriów, takich jak (między innymi) następujące:

- a) Status regulacyjny instytucji
- b) Umiejętność radzenia sobie z dużą liczbą zleceń
- c) Szybkość realizacji
- d) Konkurencyjność stawek prowizji i spreadów
- e) Reputacja instytucji
- f) Łatwość prowadzenia handlu
- g) Warunki prawne relacji biznesowych
- h) Status finansowy instytucji.

Firma decyduje się na współpracę z tymi zewnętrznymi systemami, które umożliwiają jej uzyskiwanie najlepszych możliwych wyników w zakresie realizacji zleceń Klientów.

9.2. Klient przyjmuje do wiadomości, że transakcje zawarte w kontraktach CFD z Firmą nie są zawierane na uznanej giełdzie/regulowanym rynku; są one zawierane raczej poza rynkiem regulowanym (OTC) i jako takie mogą narażać Klienta na większe ryzyko niż regulowane transakcje giełdowe.

10. Zgoda klienta

10.1. Zgodnie z obowiązującymi zasadami, Firma jest zobowiązana do przedstawienia pięciu najlepszych miejsc realizacji, z których korzysta przy wykonywaniu zleceń Klientów. Informacje dotyczące miejsc realizacji zleceń Spółki są dostępne na stronie internetowej Spółki w zakładce [Dokumentacja dotycząca jakości realizacji zleceń](#).

11. Zmiana Polityki i dodatkowe informacje

11.1. Firma zastrzega sobie prawo do zmian i/lub poprawek Polityki oraz ustaleń, kiedy tylko uzna to za stosowne zgodnie z warunkami Umowy z Klientem, zawartej pomiędzy Klientem a Firmą. Należy zauważyć, że Firma nie będzie powiadamiać Klientów o indywidualnych zmianach innych niż istotne zmiany w Polityce, dlatego Klienci powinni od czasu do czasu sprawdzać aktualną wersję Polityki w witrynie internetowej Firmy pod adresem <https://libertex.com>.

11.2. W razie potrzeby uzyskania dodatkowych informacji i/lub pytań dotyczących niniejszej Polityki prosimy o skierowanie prośby i/lub pytań na adres compliance@libertex.com.